

证券代码：300001

证券简称：特锐德

青岛特锐德电气股份有限公司
投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☒ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☒ 其他 <u>2025 年青岛辖区上市公司投资者网上集体接待日</u>
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2025 年 5 月 12 日（周一）15:00-17:00
地点	全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）
上市公司接待人员姓名	公司董事长：于德翔 公司独立董事：王苑琢 公司副总裁、财务总监：杜波 公司副总裁、董事会秘书：杨坤
投资者关系活动主要内容介绍	本次活动的主要问答情况如下： 1、顺应趋势，国家持续加大推广电动重卡政策支持力度，公司抢抓机遇，率先建成重卡充电示范干线，具有很强的示范引领价值，未来如何抓住电动重卡渗透率拐点成长机会，下一步是会继续低调实干，还是会有哪些重大动作安排？ 您好，公司会持续关注新能源重卡充电领域的机会，并于 2018 年便已推出面向重卡、物流等车辆大功率充电的自动充电机器人产品，最高可支撑 1600kW 的充电功率。感谢您的关注！ 2、面向未来，公司提出三次创业、千亿营收、数字能源集团等美好愿景，极大的提振关联方、企业员工和投资者信心，当前虚拟电厂、数据增值、车网互动等新业务占比较小，充电网扩充点线的投入压力大，营收和利润增长点更多聚焦在设备出海方

面，未来中东等海外市场还会有哪些可能的超预期增长因素？

您好，面向未来，公司将坚定不移地推进全球国际化业务战略布局，紧抓全球能源变革的历史机遇，加大对国际市场布局 and 投入，通过“聚焦区域、聚焦行业、聚焦产品、聚焦服务”加快国际化业务落地，重点开拓中东非、中亚欧、东南亚及太平洋三大中心区域，深度挖掘新能源、电网、有色金属、油气化工以及数据中心等行业，充分发挥特锐德领先的智能制造与集成创新能力，快速构建覆盖国际业务的本地化营销与服务体系，为海外客户提供全方位、全生命周期的优质服务与保障。感谢您的关注！

3、公司目前经营状况和在手订单情况？

您好，公司经营状况良好，截止一季度末，在手订单合计约 80 亿。感谢您的关注！

4、如今产能饱和，公司近期有无打算新建产能？

您好，近几年公司三大生产基地都有陆续新增产能。谢谢！

5、于总好，公司二季度经营是否有比较好的增长？盈利能力是否能保持比较明显的增长呢？

您好，从四月份情况来看，公司合同额继续保持较好增长，且产能饱和，感谢您的关注！

6、公司内部是否有业绩目标管理

您好，公司内部每年会结合行业发展情况以及自身战略规划制定具体经营管理目标，感谢您的关注！

7、翻看历史，互联网企业成功有三个特点，一个是靠流量，二个是羊毛出在猪身上，三个是龙头独大。公司具有发展能源互联网企业的优越条件，借鉴互联网企业发展历史，会看到哪些发展图景？

您好，作为全国最大的充电网运营商，截至 2024 年底，公司运营的公共充电终端数量已超过 70 万台，累计注册用户数超过 3400 万人，平台每天产生的用户、车辆、电池、能源等各类数据量超过 14TB，具备丰富的数据和流量价值，可为车企、保险、银行、地图商、车后服务商等充电网生态伙伴提供多样化的

	增值服务。 8、请介绍下特来电在高速公路上服务区中的充电装置数量，在高速服务区领域充电设施的行业排名怎样？ 您好，公司在高速服务区运营的充电终端数量约 5000 个，感谢您的关注！ 9、着眼当前，充电桩一方面链接电网、车主、车辆、光伏、储能，另一方面链接广告商、保险、地图导航、电池生产企业、车企等等，充电行业越发受到多方关注，公司作为充电行业龙头，逐步成为生态型企业，持续引领、促进、主导充电行业发展，未来如何以生态型、平台型、链主型企业角度，充分利用各方资源，带动行业和企业健康有序加快发展？ 您好，特来电作为全国最大的电动汽车充电网运营商，充电网运营平台每天可产生大量的工业大数据，涵盖用户行为、车辆状态、电池健康、能源交易等众多维度，公司将持续扩大产业协同，联合生态伙伴共同构建充电网生态体系，为车企、保险、银行、地图商、车后服务商等生态伙伴提供多样化的增值服务。感谢您的关注！ 10、公司能否利用国家推行的电力市场化交易给充电运营业务降低用电成本？ 您好，感谢您的关注！当前特来电紧跟国家电力市场化改革推进进程，已在多个省份获取售电或虚拟电厂运营商资质，并积极参与电力市场化交易和调节能力交易，进一步提高充电运营的经济性和获取能源运营收益。 11、请问于总，特来电是否还在争取上市中？目前市面上其他品牌太多，特来电市占率下滑，是否能采取更为开放的策略吸引强力的全国范围内合作伙伴，加速成为充电桩领域绝对龙头？ 您好，特来电通过在全国各地与相关资源方成立合资公司，实现了多类型、多场景、多领域资源的高效整合，有力支撑了充电网的快速布局和产业上下游优势融合。截至 2024 年底，特来电在全国范围内已成立独资/合资公司超过 290 家，其中，合资
--	---

	方为政府投资平台、公交集团等国有企业的达到 180 家。感谢您的关注！ 12、公司一季度业绩不及市场预期，请公司解释一下具体原因，稳定投资者信心！ 您好，感谢您对公司的关注。一季度是公司的淡季，受客户的供货及交付需求等因素影响，公司一季度收入和利润增长平稳，但 2025 年第一季度公司合同额同比增长超过 30%。公司目前产能饱和，各项业务均有较好的突破和增长。请您持续关注公司的发展，谢谢！ 13、请问近三年的分红规划、计划政策如何？ 您好，公司在保证正常经营的前提下，结合公司战略目标和 发展需求，坚持“长期、稳定、可持续”的股东回报机制，持续提升股东回报水平，让投资者共享公司成长。谢谢！
附件清单 (如有)	无
日期	2025 年 5 月 12 日