

证券代码：002111

证券简称：威海广泰

债券代码：127095

债券简称：广泰转债

## 威海广泰空港设备股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2024-003

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（电话会议）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2024年5月16日 15:00-17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ <a href="https://ir.p5w.net">https://ir.p5w.net</a> ）采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、董事长、总经理 李文轩 2、副总经理、董事会秘书 罗丰 3、财务负责人 李波 4、独立董事 李永奇 5、保荐代表人 申希强
投资者关系活动主要内容介绍	<p><b>1、国内机场装备电动化的现状和市场前景如何？谢谢！</b></p> <p>您好。2018年以来，国内空港装备电动化渗透率快速提升，公司已研发出全系列的电动空港装备，产品性能全球领先。公司坚定空港地面装备电动化产业方向，未来市场空间十分广阔。</p> <p><b>2、请问，目前国内存量空港装备，老设备换新和电动化升级是否即将大批量到来，公司有做过相关方面调查吗？</b></p>

您好。预计设备更新政策将对空港装备带来一定的增量需求，公司将密切关注国家政策，并在此契机下，不断推进产品创新升级和持续提升产品质量，随时满足行业升级改造的高质量装备。

**3、请问董事长，公司原来提出的十四五或中期发展目标是什么，目前根据市场变化，公司 2025 年销售收入突破 50 亿元难度大吗？谢谢！**

您好。目前公司面临低空经济等重大产业政策，叠加国内民航运输市场特别是国际航班的全面复苏，广泰品牌空港装备“出海”持续取得重大突破的行业环境，公司迎来了前所未有的发展大机遇，我们要以全面产品国际化为核心战略，紧跟国家产业政策，空港装备牢牢把握市场复苏和设备更新机遇，应急救援装备紧紧抓住政策需求，加快通用航空和民用无人机研发投入和市场拓展，积极拥抱低空经济。同时公司作为全球首家完成电动产品系列化的业内企业，电动空港装备全球市场刚刚开始，市场空间巨大。公司将坚定电动化发展方向，加快产品信息化、数字化赋能，持续为客户提供更加绿色、智能的产品，努力在全球空港装备新能源赛道上实现跨越式发展。

**4、您好！贵公司空港装备电动化技术全球领先，请问下国际业务未来发展预期如何呢？**

您好，国际化战略是公司的核心战略。2023 年公司国际化战略取得了实质性的突破，未来我们一方面我们要争取空港装备的出海保持中长期的、持续的、高速的增长。同时依靠空港装备海外销售的优势渠道和良好口碑，带动消防救援装备、移动医疗装备出海，形成“多点开花”的市场局面。

**5、请问罗总，公司主要产品目前排产到啥时间了，公司主要生产车间目前加班吗？谢谢！**

您好，公司主要产品订单饱满，目前多个车间处于加班状态。

**6、请谈谈威海广泰装备电气化方面的相关情况。谢谢！**

公司在 2009 年全面启动电动化产品研发，积累了丰富的经验，在世界上率先实现了空港地面设备全系列产品的电动化。

**7、请谈谈威海广泰产品技术的自主可控情况。谢谢！**

技术创新是威海广泰的基因。公司从研制出中国市场的第一台飞机电源车，到目前取得了 900 余项技术专利，开发出了 40 多个系列近 500 个型号的空港地面设备，实现了全系列的国产化替代，成为世界上唯一一家能为一架飞机、一座机场配齐所有的空港地面设备的厂商。

**8、请问，国家大规模设备更新政策，对公司哪些方面业务有促进作用？当下基于现有的业务，哪些方面未来市场增长比较大？**

您好。我公司的空港装备、消防装备、医疗装备都符合更新产品范围。公司将密切关注国家政策，并在此契机下，不断推进产品创新升级和持续提升产品质量，随时满足相关行业升级改造的高质量装备，为行业发展提供设备保障。

**9、请谈谈威海广泰主要生产哪些类型的军用无人机？订单如何？外贸情况如何？谢谢！**

感谢您的关注，谢谢。

**10、飞机廊桥这部分产品海外的更新周期快吗？都是依靠新建机场来带动吗？**

您好，廊桥产品更新周期慢于空港地面设备。需求来自新建改扩建、更新。

**11、请谈谈威海广泰主要生产哪些军工产品？订单如何？谢谢！**

感谢您的关注，谢谢。

**12、请问 5 月法国行，威海广泰是否与法国企业签订合作协议或商业合同？**

公司与法国斯伦贝谢、空客公司等一直保持长期合作，未来希望与法国航空企业在电动化空港装备方面展开深度合作。

**13、与法国的合作进展如何？谢谢！**

公司与法国斯伦贝谢、空客公司等一直保持长期合作，未来希望与法国航空企业在电动化空港装备方面展开深度合作。感谢您的关注。

**14、安泰空港 2024 年销售金额情况？登机桥 2024 年销售金额？**

您好，安泰空港 2024 年销售金额未达披露标准。

**15、请谈谈威海广泰在空港装备方面的发展规划。有哪些优势？**

谢谢！

空港装备是公司发展的压舱石和助推器。坚持以技术创新为龙头，持续挖掘客户新的需求及行业发展新的动向，大力开展自主创新、集成创新和协同创新；加大颠覆性创新的力度，深入研究智能化、机器人和新能源的发展趋势，利用数字化、智能化手段，解决客户迫切需要解决的问题，产品快速向“绿色、智能、高端”转化，引领行业发展方向，提高企业核心竞争力。

市场营销方面，将按照“长期主义”确定市场布局和营销策略，推广公司产品模式和标准，形成优势，向高附加值、高技术含量产品营销方向发展。尤其在国际市场，要大力推广技术领先的空港电动产品及系统解决方案，提高广泰品牌的影响力，同时全面推进国际化战略，带动应急救援装备产业产品的海外销售，力争形成“百花齐放”的市场局面。

**16、请谈谈威海广泰主要生产哪些类型的无人机？订单如何？谢谢！**

您好，公司民用无人机主要聚焦应急救援领域，包括大载重长航时多旋翼和大载重纵列双旋翼无人直升机。

**17、请谈谈威海广泰主要生产哪些类型的无人车？订单如何？谢谢！**

您好，公司坚定空港装备产品无人化、智能化的产业发展方向，开展了大量前瞻性的投入，并推出无人转运车等产品。公司将做好充分准备，满足未来市场的需求。

**18、为什么去年的业绩不太理想？跟大环境关系紧密还是业务结构的调整影响来的？**

您好。2023 年国内航空业开始逐步复苏，但整体航班恢复速度低于行业预期，许多采购计划仍然延期，空港装备需求在低位徘徊，导致竞争加剧，公司业绩遇到很大压力。

**19、请问董事长，目前公司国内外订单增长较快，公司目前产能和近期和远期规划产能如何。谢谢！**

您好。公司目前正在通过加班的方式加快产品的交付。同时，公司正在建设的智能生产线，羊亭基地新车间、临港应急救援装备制造基地等将有序增加产能，预计在未来 2 年内产能将大幅提升，可满足实现中长期目标的需求。

**20、请谈谈威海广泰如何加强综合风险管控？谢谢！**

公司董事会秉承对全体股东负责的原则，根据公司实际经营情况及战略发展目标，科学高效决策重大事项；强化内部控制，成立风控管理中心，完善风险管控体系，防范经营风险。同时加强董事会自身能力建设，持续提升董事履职能力，并严格按照法律法规和规范性文件的要求规范运作，持续认真做好信息披露工作，保障公司健康、稳定和可持续发展，实现全体股东和公司利益最大化。

**21、请谈谈威海广泰在移动医疗装备方面的发展规划。有哪些优势？谢谢！**

您好。移动医疗装备作为公司新兴板块，经过多年探索发展，产品已具备市场优势。公司将着力打造全体系移动医疗装备，包括背囊、箱组、移动方舱、帐篷、车辆五大方向，实现可覆盖完整救治链条的移动医疗系统解决方案；同时立足制氧技术研发，快速形成以单系列单体弥散式制氧机为主的货架商品参与市场竞争。

**22、请问，应收账款 15 亿多，是否加大催收力度，是否计提坏账会多？大部分是几年的账款？**

您好，公司已加大应收账款催收力度，2023 年期末应收账款账面价值为 13.79 亿元，较 2022 年期末 15.21 亿有所降低，具体情况详见公司年度报告披露。

**23、请问截止目前或者四月底国内外空港和应急救援设备订单有多少了。谢谢！**

您好，公司披露了一季度主要产品新取得订单情况，请查阅一季度报告。

**24、请谈谈威海广泰在智能化装备方面的发展规划。有哪些优势？谢谢！**

公司以客户为中心，持续挖掘客户新的需求及行业发展新的动向，寻找创新点，大力开展自主创新、集成创新和协同创新，加大颠覆性创新的力度，深入研究智能化、机器人和新能源的发展趋势，利用数字化、智能化手段，解决客户迫切需要解决的问题，产品快速向“绿色、智能、高端”转化，引领行业发展方向。

**25、请谈谈威海广泰在低空经济方面的发展规划。有哪些优势？谢谢！**

您好。公司高度重视低空经济发展带来的产业机会，将重点开展以下三方面工作：一是加大通航机场的地面设备投入，积极推广专门用于通航机场的地面设备；二是加快消防救援无人机产品验证，不断完善和强化功能，积极拓展消防救援无人机市场；三是充分利用公司覆盖全国的地面设备维修服务网络，研究开展小型飞行器的维保服务。

**26、请谈谈威海广泰如何开拓海外市场。谢谢！**

2023年11月中旬，公司与TCR签订了重大销售协议，如协议全部履约，预计总金额约为人民币8-10亿元。首批交付增加2024年第一季度营业收入1,284万美元。标志着公司产品得到国际顶级客户的充分认可，也为公司产品做了强大的背书，品牌国际知名度和影响力大幅提升。2023年成为公司全面产品国际化的元年。在国际空港装备市场旺盛需求的背景下，公司将多种销售渠道，特别是更好的构建与地服公司和租赁公司新的销售网络，全力拓展国际空港装备市场，同时以空港装备销售带动消防装备和移动医疗装备的国际化销售，以稳健的步伐迈向世界舞台中央。

**27、请谈谈威海广泰当前的在手订单情况。谢谢！**

您好，公司主要产品订单充足。

**28、请问公司在手订单金额多少？安泰空港登机桥今年订单金额多少？**

您好，公司主要产品订单充足。

**29、请问公司在手订单金额多少？安泰空港登机桥今年订单金额多少？**

您好，公司主要产品订单充足。

**30、请问公司在手订单金额多少？安泰空港登机桥今年订单金额多少？**

您好，公司主要产品订单充足。

**31、请谈谈威海广泰在无人机方面的发展规划。有哪些优势？谢谢！**

大载重长航时多旋翼无人机作为应用在低空经济应急救援领域的重要装备，公司正在加快与应用单位进行项目实验，不断提高产品性能，丰富应用场景。依托公司消防救援装备优势，加大向应急救援领域推广大载重长航时多旋翼和大载重纵列双旋翼无人直升机，加快两机型的市场化进程，实现业绩突破。同时利用广大航服遍及全国主要机场的服务网络，探索开展针对各类小型飞行器的维保服务。

**32、请问公司在手订单金额多少？**

您好，公司主要产品订单充足。

**33、公司今年的营收目标是多少？**

您好，公司对未来发展充满信心，感谢您的关注。

**34、国内目前的市占率能达到多少？**

您好，根据国内市场招标数据统计，近几年，公司国内空港装备总体市占率约在 40-60%。

**35、建议公司改名为“广泰空港装备股份有限公司”，简称“广泰装备”。彰显公司在行业的龙头地位。**

您好，感谢您的建议。

**36、请谈谈威海广泰 2024 年度的发展计划。有哪些具体目标？**

**谢谢！**

您好，2024 年，面临低空经济等重大产业政策，叠加国内民航运输市场特别是国际航班的全面复苏，广泰品牌空港装备“出海”持续取得重大突破的行业环境，公司迎来了前所未有的发展大机遇，我们要以全面产品国际化为核心战略，紧跟国家产业政策，空港装备牢牢把握市场复苏和设备更新机遇，应急救援装备紧紧抓住政策需求，加快通用航空和民用无人机研发投入和市场拓展，积极拥抱低空经济。全体员工要在新版企业文化引领下，以“以技术创新为龙头，以客户价值为导向，走精品道路，提质降本增效”为工作主线，以打造“好产品”为终极目标，锐意改革创新，做专做精做强，全力推进数字化和智能制造转型，持续打造先进的智能化高端保障装备制造平台，努力使公司发展迈上新的台阶。

**37、请谈谈威海广泰在应急装备方面的发展规划。有哪些优势？**

**谢谢！**

目前我国应急救援力量还在起步阶段，新型救援装备数量不足，全社会参与应急救援的局面还没有完全形成，随着各级政府对人民群众人身安全的重视，应急救援装备需求正在快速提升。公司是国内应急救援行业比较有代表性的企业，产品种类丰富，产品性能稳定，新应急救援装备产品持续进入市场，行业影响力不断增强。在此基础上，公司将进一步加大产能投入，不断增加产品种类，进一步扩大高端产品市场份额，持续提升盈利水平。

**38、您好，公司资产负债率高达 46.17%，请问公司未来如何保证债务的按时偿还？**

公司经营稳定，且未来将保持良好的持续经营能力，整体偿债能力较强，具有足够的现金流支付债券本息，且可转换公司债券带有股票期权的特性，在一定条件下可以在未来转换为公司股票；同时，可转换公司债券票面利率相对较低，每年支付的利息金额较小，因此合理预期不会给公司带来较大的还本付息压力。

**39、请谈谈威海广泰如何加强投资者关系管理？谢谢！**

您好。公司高度重视投资者关系管理工作，有专业部门负责投资者关系管理，不断提高信息披露质量，持续完善各种规章制度和加强公司治理，通过各种方式积极加强与投资者沟通互动，深入开展资本市场宣传工作。

**40、请谈谈威海广泰的发展战略。谢谢！**

威海广泰成立 30 多年以来，一直坚守高端智能保障装备制造业，“一生做好一件事”。未来广泰依然会在高端智能保障装备制造平台上，继续坚守做专做精空港装备产业和应急救援装备产业（含消防救援装备、无人机装备、医疗装备）。

**41、请问公司收入有季节性吗？谢谢！**

公司客户涵盖航空公司、机场、军队、武警、应急管理及消防救援部门等，营业收入的变动主要与市场需求、项目进度等相关，不存在显著的季节性特征，但下半年度收入规模整体大于上半年度收入规模，主要原因为公司主要客户为军队、武警、应急管理及消防救援部门和机场、航空公司等国有企业，受客户自身的预算计划、决算制度等影响，通常下半年度完成采购计划、进行项目验收结算的比例高于上半年度。

**42、请问对公司在治理方面评价如何？谢谢！**

尊敬的投资者，您好。2023 年度，威海广泰空港设备股份有限公司法人治理结构较为完善，现有的内部控制制度符合我国有关法规和证券监管部门的要求，在所有重大方面保持了与企业业务及管理相关的有效的内部控制。此外，根据中兴华会计师事务所（特殊普通合伙）出具的内部控制审计报告，威海广泰空港设备股份有限公司按照《企业内部控制基本规范》和相关规定在所有重大方面保持了有效的财务报告内部控制。

**43、李总你好，公司近期国际国内订单全面开花，看好公司后续发展。目前国家正在大力推进低空经济，飞行汽车和无人机物流业务**

将首先受益，公司也将在低空经济中国的一份蛋糕，建议公司尽快研究生产适合低空经济的小型机场的场地设备和运输设备。

公司部分空港装备可应用于通航机场，同时针对通用航空业务专门研发了适用于通航机场的空港装备，已经形成销售。公司将紧随国家政策，并在此契机下，积极拥抱低空经济，为行业发展提供保障。

**44、公司在追求经济效益的同时，如何平衡环境保护和社会责任？是否有具体的可持续发展战略，比如采用绿色生产技术、开发环保产品或参与社会公益活动等，以提升公司品牌形象和社会价值？**

公司特别重视产品电动化和智能化创新。借助国内电动化技术的先发优势和全产业链配套优势，已经率先完成了空港装备全系列电动化，实现了换道超车，引领全球电动空港装备行业发展。未来公司将提高新产品推广效率和质量，扩大换电站系统、电动无杆牵引车、全电动平台车、电动除冰车、电动空调车、无人驾驶车辆等颠覆性产品的影响力。

**45、鉴于应急救援装备产业展现出强劲的发展潜力，公司对该业务板块有怎样的中长期发展规划？计划如何利用现有技术和市场优势，进一步推动该业务板块的成长，以实现多元化经营的目标？**

目前我国应急救援力量还在起步阶段，新型救援装备数量不足，全社会参与应急救援的局面还没有完全形成，随着各级政府对人民群众人身安全的重视，应急救援装备需求正在快速提升。公司是国内应急救援行业比较有代表性的企业，产品种类丰富，产品性能稳定，新应急救援装备产品持续进入市场，行业影响力不断增强。在此基础上，公司将进一步加大产能投入，不断增加产品种类，进一步扩大高端产品市场份额，持续提升盈利水平。

**46、请谈谈威海广泰如何提升投资者的回报水平？中期能否加大分红力度？谢谢！**

您好，公司将努力做好主业经营，以良好的业绩回馈投资者，同时高度重视市值管理工作，使资本市场能够更好的反映公司价值。您的中期分红建议我们会及时向董事会汇报。

**47、面对国内外宏观经济波动和市场竞争加剧的挑战，公司如何规划其市场拓展战略，特别是在海外市场的发展计划？是否有具体的措施来增强品牌影响力，提高市场份额，以及如何应对来自国内外竞争对手的挑战？**

国际化战略是公司的核心战略。2023 年公司国际化战略取得了实质性的突破，未来我们一方面我们要争取空港装备的出海保持中长期的、持续的、高速的增长；同时依靠空港装备海外销售的优势渠道和良好口碑，带动消防救援装备、移动医疗装备出海，形成“多点开花”的市场局面。

**48、虽然 2023 年研发投入有所减少，但公司仍强调技术创新的重要性。请问研发投入的减少是否会影响到公司未来产品的竞争力和技术创新能力？公司如何在减少研发投入的同时，保持在空港装备和应急救援装备领域的技术领先优势？**

公司坚持创新是企业发展的驱动力，近三年研发投入金额都超过 2020 年。公司挖掘客户新的需求及行业发展新的动向，大力开展自主创新、集成创新和协同创新；加大颠覆性创新的力度，深入研究智能化、机器人和新能源的发展趋势，利用数字化、智能化手段，解决客户迫切需要解决的问题，产品快速向“绿色、智能、高端”转化，引领行业发展方向；同时继续深化推进精细化设计，聚焦产品实现全过程，产品实现标准化、模块化、通用化、工艺结构一体化，在此基础上大力推行智能制造，不断提高企业核心竞争力。

**49、请谈谈威海广泰最新的股东人数。谢谢！**

您好，截止至 2024 年 04 月 30 日，公司股东总户数 34,079 户。

**50、刚中标的消防车项目预计毛利率能达到多少？明年可以贡献业绩吗？项目预计几年执行完毕？**

您好。公司将按照后续合同约定做好产品交付。

**51、2023 年公司净利润下降了 47.64%，请问主要是什么因素导致了净利润的显著下滑？公司计划采取哪些具体措施来改善净利润水平，比如成本控制、产品结构调整或是市场策略调整等？**

2023 年国内航空业开始逐步复苏，但整体航班恢复速度低于行业预期，许多采购计划仍然延期，空港装备需求在低位徘徊，导致竞争加剧，公司业绩遇到更大的压力。展望未来，公司将把全面产品国际化作为核心战略，争取海外市场收入持续快速增长；同时，紧抓国内空港装备市场复苏的机遇，争取市占率进一步提升。此外，充分利用好低空经济、国家政策、设备更新等政策，争取发展迈上新的台阶。今年，公司还将重点开展提质降本增效工作，不断提升盈利能力，以良好的业绩回馈投资者。

**52、请谈谈威海广泰如何加强市值管理？大股东增持或回购情况。有没有进一步增持计划？谢谢！**

您好。公司高度重视市值管理工作，在做好主业的基础上，积极加强与投资者沟通，持续开展资本市场宣传，特别是 2024 年年初，面对股价受市场整体影响大幅下跌的情况，果断采取回购等措施，极大的提振了市场信心。够截止目前，公司没有收到大股东增持计划。

**53、请问中标特殊部门的消防车 2024 年每股收益影响百分比大约是多少？公司现金流今年底是否为正？**

您好，该合同对业绩指标的影响要等合同执行完毕后才能确定；关于今年的现金流也需要根据货款回收情况核算。感谢您的关注。

**54、请谈谈威海广泰有无增发计划？谢谢！**

您好，截止目前没有增发计划。

**55、您好，请问海外业务可以用人民币结算吗？**

您好，公司根据合同的约定使用结算货币，感谢您的关注。

**56、资产负债率由 2022 年的 43.36% 上升至 2023 年的 46.17%，请问公司对此有何具体管理措施？如何平衡好扩大经营规模与保持健康的财务结构之间的关系，以确保长期的财务稳健性？**

2023 年资产负债率上升的主要原因，是公司发行可转债募集资金，建设应急救援装备生产基地，此项目影响资产负债率上升 0.097 个百分点。公司为保持健康的财务结构，在募集资金到位后，主动偿还了部分短期借款，优化了流动比率和速冻比率等偿债指标；同时，

	在可转债上市 6 个月后，及时提示债券持有人根据情况办理债转股，从而减少长期负债，增加注册资本金，降低资产负债率，提升企业运营安全和财务稳健。
附件清单（如有）	无
日期	2024 年 5 月 16 日